

Bc. Jitka Klimková



„Být trenérkou je mi asi souzeno.“ Již jako malá holka jsem milovala všechny druhy sportu a snila jsem o tom, že se sportem budu jednou i živit. Hrála jsem vrcholově ženský fotbal a před sedmi lety jsem se rozhodla „pověsit kopačky na hřebík“ a využít získané zkušenosti jak z mé sportovní, tak z obchodní praxe i jako trenérka sportovního týmu. A že těch zkušeností je celkem dost. Do obchodu mě to táhlo hned po vystudování střední školy, Gymnázia v Kyjově. Nastoupila jsem do fungujícího velkoobchodu OK Trading Bzenec jako zahraniční referentka. Po necelém roce jsem poznala, že sedět na křesle u počítače není můj šálek kávy, a tak jsem přešla na pozici obchodní zástupkyně pro americkou firmu Master Foods

Praha. V průběhu mé tříleté obchodní činnosti zde jsem si založila vlastní velkoobchod, a tak jsem získávala zkušenosti i s manažerskou prací. Od roku 1996 působím v Coneu, s malými studijními a sportovními přestávkami, na pozici trenérky. Vystudovala jsem mezi tím nejvyšší trenérskou licenci UEFA PROFI a taktéž Univerzitu Palackého v Olomouci, Fakultu tělesné kultury, obor Trenérství a sportovní management. Od roku 2003 trénuji prvoligový tým žen 1. FC Slovácko a od roku 2005 jsem působila i u národních týmů České republiky v ženském fotbale.

Moje role v Coneu:

Jsem specialista na trénování obchodních dovedností a snažím se propojit obchodní zkušenosti s těmi sportovními. Vždy chci maximalizovat úspěch obchodníků při jednání s jejich klienty. Snažím se vyvolat u prodejců jak kooperaci, tak i určitou kompetici v obchodním týmu. Zajímá mě tedy jak jednotlivec, tak i kompletní tým. Budování „zdravého“ obchodního týmu u našich klientů je další moje priorita v Coneu.

Jitka – lektor

Projekty, na kterých jsem v poslední době pracovala:

- **Plzeňský Prazdroj** – dlouhodobě trénuji prodejní dovednosti obchodních zástupců, od základní úrovně až po tu pokročilou.
Pravidelně jezdím na náhledy s prodejci do terénu k zákazníkům a dle potřeb prodejců upravuji jednotlivá školení. Takže i když školím v Plzeňském Prazdroji od roku 1999, každé školení je „unikát“.
- **UniCredit Bank** – trénuji obchodní dovednosti osobních i komerčních bankéřů, snažím se aplikovat jejich získané zkušenosti a dovednosti i v praxi, tedy při přímém jednání s klienty v bance.
Tak jak to funguje i v nejúspěšnější zemi ženského fotbalu v Americe, kde se drží motto: „Training in the game“, tak se snažíme i v Unicredit propojit trénink v reálném prostředí, tedy při jednání s konkrétními klienty. Je to ta nejúčinnější forma rozvoje.
- **Interspar** – trénink komunikativních dovedností, efektivní jednání se zákazníky pracovníků různých oddělení.
*Zpětná vazba účastníků:
Úžasná organizace, milá, příjemná. Výborně. Příjemná ochotná vtipná. Mluvila jasně a srozumitelně.
Vynikající. ** Volnou, zábavnou formou. Příjemný přístup, profesionalita, trpělivost. Naprostá spokojenost.
Výborná lektorka. Skvělá, dobře se poslouchala.
Výborné, velice zajímavé, zábavné, poučné. Příjemná komunikace, srozumitelnost školení.*

Jitka – člověk

Co mám ráda:

Rodinu, přátele, zajímavé a zábavné lidi kolem sebe a samozřejmě sport. Sportu zdar a ženskému fotbalu zvlášť.

Jaká jsem?

Veselá a hravá...☺

Motto:

Štěstí je cesta, ne cíl cesty...☺

Kontakt:

Telefon: + 420 724 058 784

mail: jitka.klimkova@coneo.cz

